Dein Einstieg in den Profi-Sport und die Entertainment-Branche. Im Team von AEG Global Partnerships & Sales vereinen sich Eishockey und Live-Entertainment.

Im Fokus: Die Eisbären Berlin, Rekordchampion der DEL. Mit einem Zuschauerschnitt von 12.500 Fans pro Spiel, einer Fanbase von über 360.000 Besuchern pro Saison und einem Bekanntheitsgrad von 60% aller Deutschen findest Du bei uns die perfekte Startposition für Deine Karriere im Sport-Business.

Zur Verstärkung unseres Sponsoring Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine /-n

Manager Sponsorship Sales (w/m/d)

Als motivierter **Manager Sponsorship Sales** bist Du stets auf der Suche nach interessierten Unternehmen, um einmalige Partnerschaften zu schließen. Zu Deinen Aufgaben zählen neben der Akquise von Neukunden auch der Aufbau eines eigenen Kunden-Portfolios sowie die dazugehörigen Vertragsverhandlungen. Ausgestattet mit einem umfassenden Rechtepaket hast Du alle Möglichkeiten der Skalierung einer erfolgreichen Partnerschaft. An Heimspieltagen der Eisbären Berlin betreust Du Deine Kunden vor Ort in der Mercedes-Benz Arena.

Was bringst Du mit?

- Enthusiasmus in der Neukundenakquise (idealerweise aus dem Bereich Sport und Entertainment);
- Spaß am Spitzensport;
- starke Kommunikationsfähigkeiten am Telefon;
- Durchhaltevermögen und Überzeugung in der Kundenansprache;
- Organisationstalent und Teamgeist;
- Digitale Vernetzung;
- sicheres Auftreten, Motivation und hohe Eigenverantwortung;
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse.

Was bieten wir:

- einen abwechslungsreichen, spannenden Job in der Welt des Eishockeys und Live-Entertainments;
- ein dynamisches Team;
- nach umfangreicher Einarbeitung eigenverantwortliche Tätigkeiten in einem etablierten, erfolgreichen Unternehmen;
- ein professionelles Arbeitsumfeld, abteilungsübergreifende Arbeit sowie ein Wertesystem, in dem Ehrlichkeit, Vertrauen und Wertschätzung einen festen Platz haben

- zahlreiche Mitarbeiter-Benefits vom Lunch-Buffet in der Arena, Firmenfahrrad, Altersvorsorge bis zu Sportkursen während der Arbeitszeit.

Was erwarten wir von Dir?

- hohe Eigenmotivation zum Aufbau Deines eignen Kunden-Portfolios;
- Begeisterungsfähigkeit;
- Teamplayer-Mentalität.

Lust mit uns in die nächste Saison zu starten?
Dann bewirb Dich unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehalts-vorstellungen mit Deinem Lebenslauf hier.

Dein Ansprechpartner:

Nico Pyka, Senior Director Partnership & Sales