

Sie wollen Hobby und Beruf miteinander kombinieren? Sie wollen hinter den Kulissen des Profi-Sports Ihre Talente einbringen? Bei den Eisbären Berlin können Sie genau das! Der Rekordmeister der Deutschen Eishockey Liga bietet Ihnen die Möglichkeit, an der Erfolgsgeschichte des Klubs mitzuschreiben. Mit einem Besucherdurchschnitt von 12.500 sind die Heimspiele der Eisbären Berlin abseits des Fußballs die am meisten besuchten Sportevents Deutschlands und Sie tragen mit Ihrem Einsatz dazu bei!



Zur Verstärkung unseres Ticketing Teams suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Junior Sales Manager (w/m/gn)

Sie sind verantwortlich für den Verkauf sämtlicher Ticketangebote der Eisbären Berlin

Was sind Ihre Aufgaben?

- Routiniert akquirieren Sie per Telefon Neukunden für die Ticketing-Produkte der Eisbären Berlin
- Ihre Aufgaben reichen vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss.
- Bei Ihren Vertriebsaktivitäten gehen Sie strukturiert vor und dokumentieren diese täglich in unserem CRM-System.
- Bei der Spieltagsbetreuung vor Ort zu den Heimspielen der Eisbären pflegen Sie den direkten Kundenkontakt.
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Was erwarten wir von Ihnen:

- Studium oder Ausbildung idealerweise im kaufmännischen Bereich
- Fit in der Neukundenakquise bringen Sie bereits einschlägige Erfahrung mit (idealerweise aus dem Bereich Sport und Entertainment).
- Sie agieren eigenverantwortlich bei der Gewinnung von Neukunden.
- Der Vertrieb am Telefon macht Ihnen Spaß. Ihre Ziele erreichen Sie mit dem nötigen verkäuferischen „Biss“ und Ehrgeiz.
- Sie sind ein sympathischer Teamplayer (w/m/gn), der unsere Begeisterung für Sport- und Eishockey teilt und uns gemeinsam voranbringen will.

Was bieten wir Ihnen:

- Attraktive Mitarbeiter-Benefits wie Fortbildungs-, Sport- und Massageangebote, Vergünstigungen für eine gesunde Ernährung in unserem Mitarbeiter-Restaurant, Job-Rad-Leasing und Altersvorsorge
- Einen abwechslungsreichen, spannenden Job in der Welt des Eishockeys
- Ein dynamisches Team, das sich gegenseitig unterstützt und Teamgedanke und Teamevents nicht nur vom Hören her kennt
- Übernahme eigenverantwortlicher Tätigkeiten in einem etablierten erfolgreichen Unternehmen
- Ein professionelles Arbeitsumfeld, abteilungsübergreifende Arbeit sowie ein Wertesystem, in dem Ehrlichkeit, Vertrauen und Wertschätzung einen festen Platz haben

Lust darauf, mit uns in die nächste Saison zu starten??

Dann bewerben Sie sich bitte mit aussagekräftigen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Starttermins per E-Mail bei Frau Alexandra Knoll, Junior Director Sales, unter a.knoll@eisbaeren.de.