

Die Eisbären Berlin, achtmaliger deutscher Rekordmeister der Deutschen Eishockey Liga (DEL), trägt seine Heimspiele seit der Saison 2008/09 in der Mercedes-Benz Arena Berlin aus, einer der modernsten Multifunktionsarenen der Welt. Die Eisbären Berlin, die wie die Arena zum Portfolio der Anschutz Entertainment Group gehören, erzielen mit über 12.500 Zuschauern im Schnitt die höchsten Besucherzahlen in der DEL. Die Berliner Geschäftsstelle hat 35 Mitarbeiter.



Zur Verstärkung unseres Ticketing Teams, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine /-n

Account Executive-Ticketing (w/m/gn)

Sie sind verantwortlich für den Verkauf sämtlicher Ticketangebote der Eisbären Berlin

Was bringen Sie mit?

- Fit in der Neukundenakquise bringen Sie bereits einschlägige Erfahrung mit (idealerweise aus dem Bereich Sport und Entertainment)
- Sie agieren eigenverantwortlich bei der Gewinnung von Neukunden.
- Vertrieb am Telefon macht Ihnen Spaß. Ihre Ziele erreichen Sie mit dem nötigen verkäuferischen "Biss" und Ehrgeiz.
- Sie sind ein sympathischer Teamplayer, der unsere Begeisterung für Sport- und Eishockey teilt, und uns gemeinsam voranbringen will.

Was erwarten wir von Ihnen?

- Routiniert akquirieren Sie per Telefon Neukunden für die Ticketing-Produkte der Eisbären Berlin.
- Vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss agieren Sie eigenverantwortlich und zielsicher.
- Bei Ihren Vertriebsaktivitäten gehen Sie strukturiert vor und dokumentieren diese täglich in unserem CRM-System.
- Die Spieltagsbetreuung vor Ort zu den Heimspielen der Eisbären bietet Gelegenheit zum direkten Kundenkontakt.
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Als Vertriebsprofi arbeiten Sie erfolgsorientiert, entwickeln eigene Ideen und setzen sich engagiert für Ihre Ziele ein. Ihr Arbeitsstil ist geprägt durch sehr gutes Projektmanagement. Als Teamplayer arbeiten Sie gemeinsam mit allen anderen Abteilungen im Unternehmen mit an dem Ziel, jeden Besuch bei den Eisbären Berlin zu einem besonderen Erlebnis für unsere Fans und Kunden zu machen.

Wie können wir uns kennenlernen?

Bitte bewerben Sie sich unter Angabe des möglichen Eintrittstermins mit vollständigen Bewerbungsunterlagen [hier](#).

Ihre Ansprechpartnerin ist Frau Alexandra Knoll, Senior Manager Sales.