



Die Eisbären Berlin, siebenmaliger deutscher Meister und somit Rekordmeister der Deutschen Eishockey Liga (DEL), tragen ihre Heimspiele seit der Saison 2008/09 in der Mercedes-Benz Arena Berlin aus. Sie ist eine der modernsten Multifunktionsarenen der Welt und fasst bis zu 17.000 Zuschauer. Die Eisbären, die wie die Arena zum Portfolio der Anschutz Entertainment Group gehören, liegen mit über 12.000 Zuschauern im Schnitt auf Rang vier in der europäischen Zuschaustatistik im Eishockey. Die Berliner Geschäftsstelle hat 25 Mitarbeiter.

Zur Verstärkung unseres Teams Global Partnerships & Sales, welches nicht nur die die Eisbären Berlin, sondern auch die Mercedes-Benz Arena sowie den neuen Hotspot der Hauptstadt, den Mercedes Platz mit der Verti Music Hall, vermarktet, suchen wir **zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen**

Manager Premium Sales (w/m)

Sie sind verantwortlich für den Verkauf von Premium- & Hospitality-Angeboten der Eisbären Berlin

Ihre konkreten Aufgaben gestalten sich dabei wie folgt:

- Sie sind fit in der Neukundenakquise und können hier einschlägige Erfahrung vorweisen (idealerweise im Bereich Sport und Entertainment).
- Sie agieren eigenverantwortlich bei der Gewinnung von Neukunden.
- Vertrieb am Telefon macht Ihnen Spaß und Ziele erreichen Sie mit dem nötigen verkäuferischen "Biss" und Ehrgeiz.
- Als Typ sind Sie sympathisch und verbindlich, dynamisch, hoch motiviert und vor allem Sport- und Eishockey-begeistert.

Unsere Erwartungen an Sie:

- Routiniert akquirieren Sie über das Telefon Neukunden für die Premium- und Hospitality-Produkte der Eisbären Berlin.
- Dabei agieren Sie vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss eigenverantwortlich und zielsicher.
- Bei den Heimspielen der Eisbären betreuen Sie unsere Premium-Kunden vor Ort.
- Bei Ihren Vertriebsaktivitäten gehen Sie strukturiert vor und dokumentieren diese täglich in unserem CRM-System.

Sie passen zu uns, wenn Sie Teamplayer sind, der auch individuell arbeiten kann. Erfolgsorientiert entwickeln Sie eigene Ideen und setzen sich engagiert für Ihre Ziele ein. Ihr Arbeitsstil ist geprägt durch sehr gutes Projektmanagement. Gemeinsam mit allen anderen Abteilungen im Unternehmen arbeiten Sie aktiv daran mit, jeden Besuch bei den Eisbären Berlin in der Mercedes-Benz Arena zu einem ganz besonderen Erlebnis für unsere Gäste zu machen.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Eintrittstermins per Email an jobs@eisbaeren.de

Ihre Ansprechpartnerin:

Astrid Grimlitz, Director Administration & Human Resources

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie auch unter www.eisbaeren.de bzw. www.mercedes-benz-arena-berlin.de